Immobilien vom Fachmann

Moderne Eigentumswohnanlage von KonzeptBau

"Vision Zukunft" in der Nürnberger Straße

ufgrund der derzeit milden Witterung und nachdem der Abriss der alten Gebäude reibungslos verlief, hat sich der Bayreuther Bauträger KonzeptBau kurz-fristig entschlossen, mit den Bauarbeiten für die 28 Eigentumswohnungen zu beginnen. Symbolisch wurde dazu der erste Spatenstich vollzogen. Eine offizielle Feier mit den Käufern und den Baubeteiligten wird es mit der Grundsteinlegung geben.
Alle Fachleute äußerten sich begeistert über die Vorzüge des Grundstückes: optimate Süd-West-Ausrichtung, direkte Nähe zur Innenstadt und Ausrichtung aller Wohnungen in den großzügigen Garten zur Lisztstraße him.

ße hin.
Welche Gedanken stehen hinter dem Projekt, das den Namen "Vision Zukunft trägt? Hartmut Lingott, geschäftsführender



odenheizung, KP 229.000.00 (ricisse RP 229.1 Tel. 0921/745447-0





Wir verkaufen Ihre Immobilie

Seit über 16 Jahren in Bayreuth Stadt und Land. 0 92 73 / 5749 96 od. 0171 / 5 25 10 58







Gesellschafter der KonzeptBau: "Wir haben bei der Planung der Wohnungen Wert da-rauf gelegt, dass diese für ihre zukünftigen Bewohner bereits jetzt für deren Bedürfnisse Bewohner bereits jetzt für deren Bedürfnisse in der Zukunft ausgelegt sind, '50 sind alle Wohnungen barrierefrei vio." fos sind alle Wohnungen barrierefrei vio." fos sind alle zuge erreichbar. Und die technische Ausstattung der beiden Gebäude ist seiner Zeit voraus. Dazu zählen niedrige Nebenkosten, da die Energieverbrauchswerte den KfW-70 Standard erfüllen, ein modernes Blockheizkraftwerk, das die Wohnungen mit Wärme und selbstproduzierten Strom versorgt und hochleistungsfähiges Glasfaserkabel zur Anbindung an das Internet.

Rotes Kreuz als Partner

So lassen sich die Videokamera an der Haustür, die Regelung der Heizung in der Wohnung und sogar die elektrischen Rolllä-den bequem vom Sofa aus steuern.

Aufgrund der Partnerschaft mit dem Roten Kreuz steht für jeden Bewohner nahe zu täglich ein Ansprechpartner im Haus zur

zu täglich ein Ansprechpartner im Haus zur Verfügung.
Wie Georg Bayer, Vertriebsleiter bei KonzeptBau an der Baustelle erläuterte, erfreut sich das Bauvorhaben einer regen Nachfrage – weit über 60 Prozent der Wohnungen sind bereits verkauft. Es gibt jedoch in jedem der beiden Gebäude noch freie Zwei- und Drei-Zimmer-Einheiten mit 47 bis 110 Quadratmetern Wohnfläche. Auch eine der Pent-house-Wohnungen mit über 130 Quadratmetern Wohnfläche und traumhafter Dachterrasse ist noch im Angebot. terrasse ist noch im Angebot.



Familienglück in den eigenen vier Wände: Immobilien sind eine sichere Investition in die Zukunft. Foto: djd

Kundenorientiert – zuverlässig – loyal: Artus-Immobilien

"Professionelle Makler sind in erster Linie Dienstleister"

er eine Immobilie erwerben oder verkaufen will, wendet sich oft an einen Makler. Aber wie findet man den richtigen? Das Team von Artus gibt

Was sollte man bei der Auswahl

des Maklers beachten? Paola Zieher: Ein wichtiger Punkt ist: Wie professionell geht der Makler an die Aufgabe heran? Übt er seinen Beruf intensiv und ernsthaft aus? Arbeitet er mit Experten und Spezialisten zusammen, da Einzelkämpfer in Spezialisten zusammen, da Einzelkämpter in dieser Branche häufig nur wenig erfolgreich sind? Am besten, man nimmt sich die Zeit, den Makler in seinem Büro aufzusuchen. Dort, in seinem Arbeitsumfeld, kann man sich am besten einen Eindruck verschaffen, wie der Makler sein Geschäft betreibt.

Was zeichnet einen seriösen Makler aus: Paola Zieher: Ein professioneller und seriö ser Makler ist in erster Linie Berater und Dienstleister und nicht Verkäufer. Legen Sie Wert darauf, dass Ihr Makler sich für Ihr An-

liegen Zeit nimmt und sich mit Ihren Wün-schen und Bedürfnissen auseinandersetzt. Denn schließlich handelt es sich bei einem Immobilienkauf- oder Verkauf um eines der wesentlichsten kaufmänischen Geschäfte Ihres Lebens. Lassen Sie sich nicht einfach mit einien Acteoren Jewosten Und lach mit einigen Adressen abspeisen. Und letzt-endlich: Ein guter Makler wird seine Kunden auch nach dem Notar nicht alleine lassen sondern ihnen weiterhin mit Rat und Tat zur Seite stehen.

Wie hilft der Makler bei der Suche nach

Wie hilft der Makler bei der Suche nach der geeigneten Immobilie?
Birgit Prohl: Wollen Sie eine Immobilie erwerben, sollte der Makler eine realistische Einschätzung über Suche und Erwerb abgeben und Ihnen diese erläutern. Informationen zu den Rahmenbedingungen gehören unbedingt im Voraus dazu. Vorsicht ist geboten, wenn alles als absolut problemlos dargestellt wird. Beim Immobilienkauf gibt es alerhand zu beachten, und darauf muss ein seriöser Makler hinweisen – auch auf die Kosten.



as Team von Artus-Immobilien mit Geschäftsführerin Paola Zieher, Immobilienberaterin rgit Pröhl und Auszubildender Laura Langhoff (von rechts).



- Aufzug bis in die Tiefgarage
- Jede Wohnung mit Balkon/Terrasse in Südausrichtung
- Modernste Haustechnik
- KfW-70-Förderung möglich
- Servicepartnerschaft mit dem BRK

AKOBIMMOBILIEN Tel.: 092146 00 463

KonzeptBau Tel.: 0921 151 222 - 0

www.visionzukunft-bayreuth.de



Was leistet der Makler beim Immobilien-

verkauf? Paola Zieher: Beim Verkauf einer Immobilie sollte man sich die Vorgehensweise genau erläu-tern lassen. Ein professionell agierender Makler informiert seine Kunden über seine Aktivitäten und in welchem zeitlichen Rahmen diese stattfinden. Er erstellt einen sogenannten Marketingplan zur Aufzeichnung seiner Verkaufsstrategie. Auch Zur Autzeichnung seiner Verkausstrategie. Auch sollte er in der Lage sein, ein genause Bild der ak-tuellen Marktlage zu vermitteln. Behauptet ein Makler, der Verkauf einer Immobilie sei reine Formsache, da er über ausreichend vorgemerkte Kunden verfüge, ist Vorsicht geboten.

Für das Team von Artus-Immobilien haben die Wünsche und Bedürfnisse ihrer Kunden höchste Priorität. "Fachkundige Beratung und Betreuung, Professionalität, Zuverlässigkeit und Loyalität sind für uns nicht nur Schlagworte, sondern selbstverständliche Grundlagen des täglichen Handelns", sagt Paola Zieher, Geschäftsführerin der Artus-Immobilien GmbH. Dabei ist ihr der persönliche Berga zu den Kunden besonders wichtig. Mit ein zug zu den Kunden besonders wichtig. "Nur ein rundum zufriedener Kunde wird uns als Makler weiterempfehlen!"

??Nur ein rundum zufriedener Kunde empfiehlt einen Makler weiter.

Artus-Immobilier